BAZALT GROEP bestaat uit Bazalt, HCO en RPCZ

Bazalt Groep Bestaat uit BAZALT, HCO en RPCZ. Werken bij de Bazalt Groep betekent werken bij een sterk maatschappelijk betrokken organisatie, met ambities en een resultaatgerichte aanpak. Wij ondersteunen en versterken schoolteams, leraren, leerlingen, ouders, besturen en anderen en jagen vernieuwing aan.

Voor HCO zijn we op zoek naar:

Accountmanagers

(Den Haag)

Krachtig, resultaatgericht, ondernemend, die het verschil weten te maken!

De organisatie:

Bazalt Groep en daarmee ook het HCO is volop in ontwikkeling. De wereld om ons heen verandert, er ontstaat meer marktwerking, subsidies nemen af en de concurrentie groeit. Dit vraagt om wendbaarheid, zichtbaarheid en vooral een meer markt- en klantgerichte manier van organiseren. Waarbij we ons onderscheiden binnen de markt. Als accountmanager heb jij een belangrijke en bepalende rol in deze nieuwe manier van werken!

Wat ga jij doen?

Jouw takenpakket is veelzijdig. Je bent expliciet verantwoordelijk voor een portefeuille met een mix van klanten in het primair en voortgezet onderwijs. Die verantwoordelijkheid loopt van klantsignaal tot opdracht, van uitvoering tot facturering, evaluatie en uiteindelijke borging. Hierbij monitor je de resultaten die we bereiken met onze dienstverlening en activiteiten uit ons producten- en dienstenportfolio. Daarnaast heb je regelmatig overleg met de Bazalt Groep brede kennisgroepen, adviseurs en teammanagers.

Je pikt vragen van (potentiële) klanten snel op. Je weet wat hun visie en doel is, weet waar zij naartoe willen en grijpt elke kans aan om ze optimaal van dienst te zijn en te verbinden aan de Bazalt Groep en het HCO. De doorlooptijd van signalering tot de concrete opdracht houd je zo kort mogelijk. Je verliest daarbij duurzame kwaliteit niet uit het oog.

Je weet blijvend in te spelen op de behoefte van de klant door continu te werken aan het up-to-date houden van je kennis. Kennis van de klant, van onze producten en diensten en trends en ontwikkelingen in de markt. Hierdoor ben je in staat om de vertaalslag te maken tussen de externe vraag en de interne mogelijkheden.

Wie zoeken wij?

- Je beschikt over minimaal HBO+ werk- en denkniveau;
- Je hebt ervaring met de marktdynamiek van het onderwijs;
- Je hebt aantoonbare relevante werkervaring, bij voorkeur in een rol als accountmanager/relatiemanager;
- Je hebt kennis, ervaring en vaardigheden op het gebied van offertes, subsidies en aanbestedingen. Je zet deze in ten behoeve van zowel de eigen organisatie als ten behoeve van klanten;
- Je hebt bij voorkeur kennis van producten/diensten binnen Bazalt Groep.

Dit neem jij ook mee:

Ondernemerschap: jij ziet kansen in de markt voor bestaande en nieuwe producten/diensten en weet deze te vertalen naar concrete opdrachten halen;

Klantgerichtheid: jij verplaatst je in de klant waardoor je vlot en efficiënt kunt inspelen op de specifieke behoefte en langdurige klantrelaties op te bouwen;

Resultaatgerichtheid: Je richt je op het daadwerkelijk realiseren van beoogde resultaten, en geeft niet op totdat deze doelen bereikt zijn;

Lef en Pro-activiteit: je onderneemt actie uit eigen beweging en durft verantwoorde risico's te nemen. Hierbij heb je oog voor het maatschappelijk belang van de organisatie.

Dit bieden wij:

Een uitdagende functie in een team met bevlogen en ervaren collega's die belangen van de klant altijd voorop stellen. Een afwisselende werkomgeving, gericht op professionaliteit en ontwikkeling, waarin je de ruimte krijgt om jezelf te ontwikkelen en waarin je een bijdrage kan leveren aan de verdere ontwikkeling van de organisatie.
De functie is ingeschaald in schaal 12 conform de CAO Onderwijsadviesbureaus (het maximum van schaal 12 voor een fulltimer is € 5348,- euro op basis van een 36-urige werkweek).

Nieuwsgierig?

Wil je meer informatie over de functie? Neem dan contact op met Misha van Blijswijk, teammanager accountmanagement via 06 23 81 39 24 of stuur een mail naar werkenbij@bazaltgroep.nl.

Solliciteer nu op deze functie:

Mail je sollicitatiebrief, voorzien van een motivatie en CV naar werkenbij@bazaltgroep.nl met als onderwerp: *Sollicitatie Accountmanager*

We zien je reactie graag **uiterlijk op 21 augustus 2020** tegemoet.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.